

eventcompanies.de

Wir sind Unternehmensverzeichnis, Informationstool und gleichzeitig Jobbörse der deutschsprachigen Eventbranche. Eventorganizer und Eventplanner finden bei **eventcompanies.de** den oder die Leistungspartner zur erfolgreichen Durchführung eines Veranstaltungsformats.

Auf nur einem Portal kann man unter den ca. 7.000 wichtigsten Dienstleistern der Branche systematisch nach Agenturen, Messebauern, Locations, Technikunternehmen und Serviceanbietern gezielt vor Ort oder deutschlandweit nach deren Schwerpunkten suchen.

Schnell, umfassend und übersichtlich liefert das Portal dem Suchenden Ergebnisse, die über gängige Internetsuchmaschinen in dieser Form nicht zu erzielen sind. In den letzten 12 Monaten haben über 22.000 Nutzer **eventcompanies.de** für die Suche genutzt – täglich ist die Zahl der User weiter steigend.

Für unser schnell wachsendes Startup-Unternehmen suchen wir zur weiteren Verstärkung unseres Teams ab sofort eine dynamische Persönlichkeit als:

Online Sales & Marketing Manager (m/w) Wiesbaden

Die Aufgaben: Du bist maßgeblich verantwortlich für die Neukundengewinnung mit dem Ziel der signifikanten Umsatz- und Ertragssteigerung mit der Generierung von Unternehmenseinträgen ausschließlich von Dienstleistern aus der Eventbranche. Als Repräsentant von **eventcompanies.de** betreust du Kunden in der Beratung zur Optimierung ihrer Unternehmensdarstellung.

Die Anforderungen: Akquisition und Vertrieb sind deine Leidenschaft. Du hast eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder betriebswirtschaftliches Studium bzw. entsprechende Berufserfahrungen im Bereich Telesales, Online Marketing und/oder e-Commerce und hast in den letzten Jahren nachweislich Kundenbeziehungen akquiriert, betreut und erfolgreich weiterentwickelt. Sehr sicheres, überzeugendes Auftreten mit Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick am Telefon zeichnen dich ebenso aus wie selbstständiges und eigenverantwortliches Arbeiten bei der Entwicklung und Aussendung von HTML Email-Kampagnen. Ein sicherer Umgang mit allen MS-Office-Programmen ist ebenso Voraussetzung wie die deutsche Sprache in Wort und Schrift auf Muttersprache-Niveau.

Die Perspektiven: Unser Erfolg ist auch dein Erfolg. Wenn du Start-Up-Qualitäten hast, erwarten dich ein attraktives Gehalts-Modell, bestehend aus Basisgehalt und Provision, das dich am laufenden Umsatz mit den von dir akquirierten Kunden beteiligt.

Interessiert? Dann schicke bitte deine aussagekräftige Bewerbung an unsere beauftragte Personalberatung **klaus.grimmer@kg-u.de**. Gerne stehen wir Dir vorab auch telefonisch für weitere Informationen zur Verfügung.

Klaus Grimmer Unternehmensberatung GmbH • Fachpersonal für die Eventbranche •
www.kg-u.de • An der Leimenkaut 9b • 65207 Wiesbaden • Telefon 06127-965973-0